

MODELOS DE NEGOCIO CIMENTART

## DELEGACIÓN CIMENTART

Una Delegación CimentArt está formada por un profesional o empresa que se responsabiliza de un área geográfica determinada o en una ciudad y que posee su propia web corporativa cedida por CimentArt.

Una Delegación CimentArt realiza los 3 modelos de negocio: Formación, Venta y Aplicación del Microcemento

CimentArt. Para ello necesita:

- Establecer un showroom.
- Una sala para realizar la formación de los Productos CimentArt a profesionales y empresas.
- Mantener siempre stock disponible.

Una Delegación CimentArt hace sus propias obras, puede crear una red de ventas con Profesionales y CAC en su zona y suministra el material que ellos demanden.

Incluimos en la Delegación CimentArt:

- Licencia de venta, formación y aplicación de los productos CimentArt.
- Diploma acreditativo de asistencia al curso de Formación CimentArt.
- Contrato privado firmado por ambas partes.
- 30 % de descuento en nuestra tarifa general de compras.
- 3 expositores + 60 colores y acabados diferentes de Productos Cimentart (Microcemento Tradicional, MicroStucco, Icem, Microhormigon, Quartz y Nature) para la aplicación de las muestras en expositores.
- Web corporativa cedida por CimentArt.
- E-mail profesional corporativo.
- Kit opcional de productos Cimentart para la creación de paredes y suelos de la exposición.
- Datos generales de cómo hacer la formación y ventas.
- Catálogos de productos CimentArt.
- Asistencia técnica.
- Documentación técnica.